



MENYIAPKAN MASA DEPAN DENGAN BERWIRAUSAHA

SEMINAR KEWIRAUSAHAAN

“Get Ready to be a Millennial Entrepreneur”
FAKULTAS DAKWAH IAIN SALATIGA

19 Desember 2019

OLEH : ROVIIN



IAIN SALATIGA

MENUMBUHKAN MINAT WIRAUSAHA



Semua orang dilahirkan sama, mempunyai peluang sama pandai dan kaya, Setelah lulus mau apa ?

Adakah anak yang dilahirkan dengan bakat menjadi seorang entrepreneur ?



PENTINGNYA BERWIRAUSAHA

- Rezeki harus dicari melalui kegiatan produksi, bisnis dan atau bekerja. Bukan meminta-minta.

عَنْ رِفَاعَةَ بْنِ رَافِعٍ رَضِيَ اللَّهُ عَنْهُ : أَنَّ النَّبِيَّ ﷺ سُئِلَ : أَيُّ الْكَسْبِ أَطْيَبُ؟
قَالَ : عَمَلُ الرَّجُلِ بِيَدِهِ، وَكُلُّ بَيْعٍ مَبْرُورٍ. رَوَاهُ الْبَزَّازُ، وَصَحَّحَهُ الْحَاكِمُ.

- Orang Islam tidak boleh pelit, boros dan menyia-nyiakan harta. Menggunakan dengan baik. (Perlunya *Financial Planning*)

وَالَّذِينَ إِذَا أَنْفَقُوا لَمْ يُسْرِفُوا وَلَمْ يَقْتُرُوا وَكَانَ بَيْنَ ذَلِكَ قَوَامًا

“Dan orang-orang yang apabila membelanjakan (harta), mereka tidak berlebihan, dan tidak (pula) kikir, dan adalah (pembelanjaan itu) di tengah-tengah antara yang demikian” (Al-furqon : 67)



PENTINGNYA BERWIRAUSAHA

- Orang Islam harus berusaha untuk menjadi kaya. Ada beberapa alasan mengapa kita harus mencari harta untuk menjadi kaya :
 1. Banyak ibadah yang memerlukan uang & perlu orang-orang kaya.
 2. Ibadah sholat juga perlu dana yang besar, yaitu membangun masjid, karena sholat bagi kaum lelaki dianjurkan berjama'ah di masjid.
 3. Zakat hanya dapat diamalkan oleh orang yang memiliki kekayaan mencapai 1 nishab.

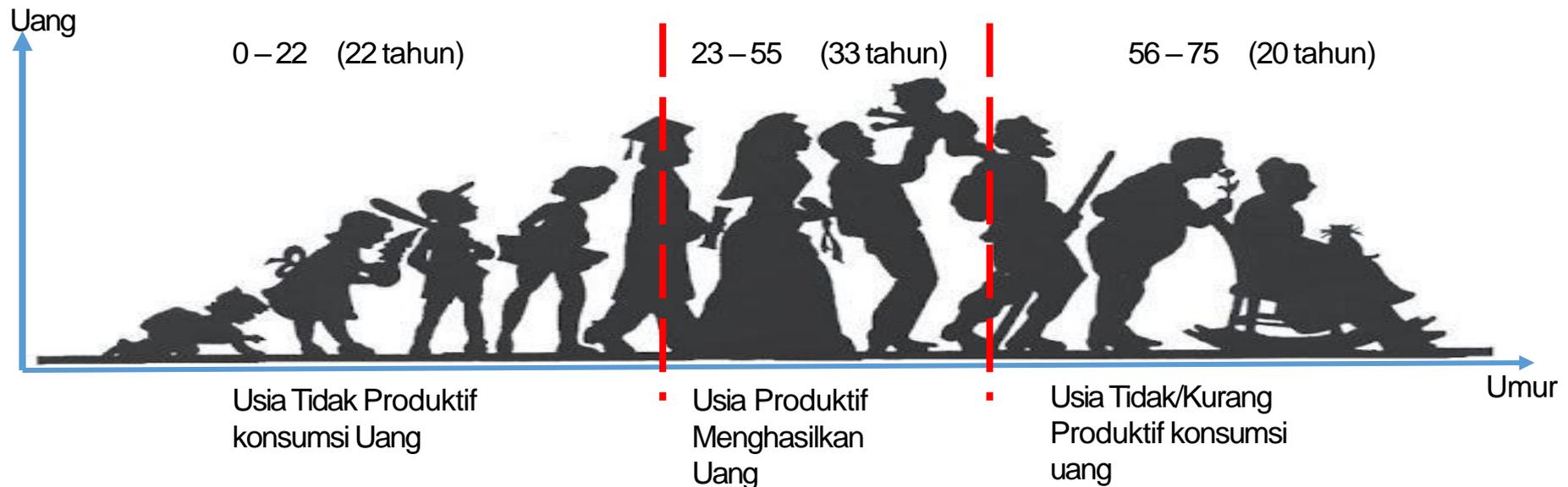


PENTINGNYA BERWIRAUSAHA

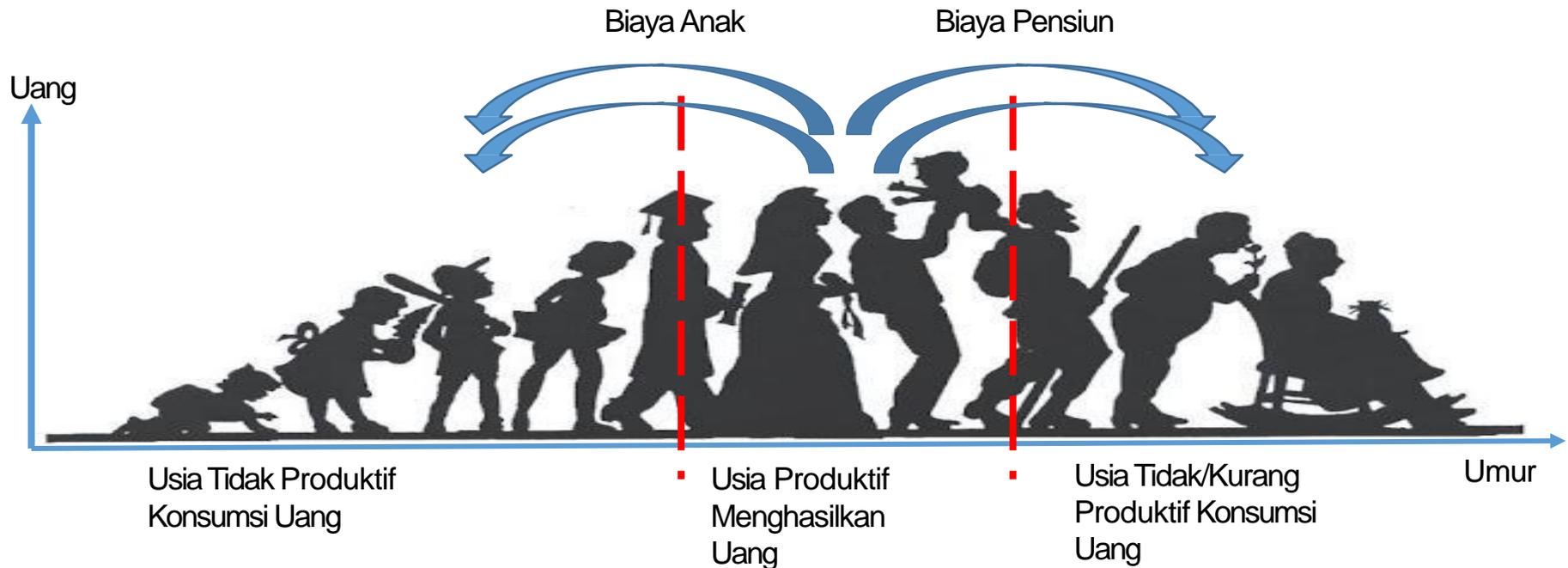
4. Agar puasa kita mendapat pahala yang maksimal, perlu melakukan *iftharu sha'im*, hal ini memerlukan harta.
5. Haji sebagai penyempurna Rukun Islam membutuhkan dana yang besar, hanya bisa dijalankan oleh orang kaya atau diberi uang oleh orang kaya.
6. Tiga dari sumber *passive income* ketika seseorang sudah meninggal adalah sodakoh jariyah. Harus memiliki uang.
7. Mendidik anak agar sholeh, cerdas, mandiri, perlu biaya pendidikan.
8. Perintah jihad yang diulang-ulang di dalam Al-quran, selalu diungkapkan dengan harta dan jiwa.
9. Rasulullah SAW juga seorang pebisnis (Wirausaha).

SIKLUS KEHIDUPAN FINANSIAL

33 tahun produktif vs 42 tahun tidak/kurang produktif



SIKLUS KEHIDUPAN FINANSIAL



FINANCIAL CHECK-UP

FINANCIALLY SHOCKED

Rasio	Kondisi	Cek Point
Cicilan Hutang	< 35% dari penghasilan bulanan	X
Menabung	> 10% penghasilan	X
Hutang	< 50% dari Aset	X
Dana Darurat	3 x biaya Bulanan	X
Aset Investasi	> 50% dari total Aset	X

Kondisi keuangan terendah, jika kita di posisi ini, kita pasti akan shock berat. Biasanya orang-orang di kondisi ini tidak sadar kalau kondisi keuangannya begitu parah sehingga ketika mengetahui rapor keuangannya penuh angka merah dan posisinya paling buncit mereka akan terkaget-kaget.

Ciri – cirinya :

1. Memiliki Hutang yg berlebihan
2. Tidak ada Tabungan
3. Tidak ada Aset Investasi
4. Tidak memiliki aset sama sekali



FINANCIAL CHECK-UP

FINANCIALLY STRESSED

Kondisi keuangan sudah lebih baik daripada financially shocked, hanya saja masih stres setiap bulannya. Tapi, ada beberapa hal yang membuat orang-orang di posisi ini sedikit tenang. Umumnya mereka sudah mulai memiliki aset dasar seperti rumah yang ditempati ataupun kendaraan yang digunakan

Ciri – cirinya :

1. Cicilan hutang yang masih cukup besar
2. saldo Tabungan masih nol atau sangat kecil



Rasio	Kondisi	Cek Point
Cicilan Hutang	< 35% dari penghasilan bulanan	√
Menabung	> 10% penghasilan	X
Hutang	< 50% dari Aset	√
Dana Darurat	3 x biaya Bulanan	X
Aset Investasi	>50% dari total Aset	X

FINANCIAL CHECK-UP

FINANCIALLY STRESSLESS

Rasio	Kondisi	Cek Point
Cicilan Hutang	< 35% dari penghasilan bulanan	√
Menabung	> 10% penghasilan	√
Hutang	< 50% dari Aset	√
Dana Darurat	3 x biaya Bulanan	√
Aset Investasi	> 50% dari total Aset	X

Inilah kondisi keuangan dasar, kalau sudah berada ditingkatan ini, artinya anda sudah tidak terlalu tenggelam dalam kekhawatiran.

Anda memang sudah tidak dililit beban hutang tapi kondisi keuangannya juga sangat mendasar, sehingga ketenangan anda sebenarnya masih semu, karena anda pasti akan menghadapi suatu masalah kelak

Ciri – cirinya :

1. Memiliki dana darurat sebanyak 3 x biaya bulanan
2. Memiliki aset dasar seperti rumah dan kendaraan
3. Belum memiliki Aset Investasi utk masa depan



FINANCIAL CHECK-UP

FINANCIALLY STRESSFREE

Kondisi dimana kita sudah bebas dari tekanan keuangan Dana darurat siap, investasi untuk kebutuhan keuangan masa depan juga telah dijalankan. Apakah kita selesai disini ? Tentu belum juga..

Dalam tingkatan ini, kita tetap butuh penghasilan untuk bisa memenuhi kebutuhan sehari-hari. Jadi kita belum benar-benar bebas dari masalah keuangan.

Rasio	Kondisi	Cek Point
Cicilan Hutang	< 35% dari penghasilan bulanan	√
Menabung	> 10% penghasilan	√
Hutang	< 50% dari Aset	√
Dana Darurat	3 x biaya Bulanan	√
Aset Investasi	> 50% dari total Aset	√



FINANCIAL CHECK-UP

FINANCIALLY FREE

Kondisi keuangan tertinggi dalam arti kehidupan dalam mengatur keuangan...
Tidak memiliki hutang konsumtif
Dana darurat berada di level yang baik
Investasi berjalan lancar
Aset aktif telah memberikan penghasilan





INCOME MAINSTREAM

MACAM-MACAM PENDAPATAN:

1 Pendapatan Biasa

- Asset dari active income
- Bekerja/Bisnis
- Hasil Kerja sendiri
(Profesional, Konsultan dll.)

2. Pendapatan Portofolio

- Asset Kertas (Saham, Reksadana, Sukuk)
- Trading / Investasi

3. Pendapatan Passive Income

- Royalti dan hak cipta.
- Tanah (hasil sewa)
- Bangunan (hasil sewa)

MACAM-MACAM ASSET:

- 1- Asset Kertas
2. Asset Portofolio
3. Asset
Liquid/Tidak
Liquid.
4. Asset Properti
5. Asset Bisnis
6. Asset
Royalti/Hak
Cipta.
7. Asset Intelektual.



INVESTASI

Investment : an act of devoting time, effort, or energy to a particular undertaking with the expectation of a worthwhile result.

Ada unsur perencanaan

Memiliki tujuan spesifik

Jelas berapa kebutuhan dananya

Jelas jangka waktu untuk mencapainya



INVESTASI **VS** MENABUNG

KARAKTERISTIK	INVESTASI	MENABUNG
PERENCANAAN	Mengetahui kebutuhan dana dan jangka waktu	Tidak memperhitungkan kebutuhan dana dan jangka waktu
TUJUAN	Ada tujuan spesifik	Tidak ada tujuan spesifik
RESIKO	Rendah-Tinggi	Rendah-Tinggi
LIKUIDITAS	Ada resiko likuiditas	Likuiditas tinggi



DALIL INVESTASI

Surat Yusuf Ayat 47-48

Yusuf berkata : Agar kamu bercocok tanam 7 tahun berturut-turut sebagaimana biasa, kemudian apa yang kamu tuai hendaklah kamu biarkan di tangkainya kecuali sedikit untuk kamu makan.

Kemudian setelah itu akan datang tujuh tahun yang sangat sulit, yang menghabiskan apa yang kamu simpan untuk menghadapinya, kecuali sedikit dari bibit gandum yang kamu simpan.

Surat Ali Imran Ayat 97

... dan diantara kewajiban manusia terhadap Allah adalah melaksanakan ibadah haji ke Baitullah, yaitu bagi orang-orang yang mampu mengadakan perjalanan ke sana. Barang siapa mengingkari kewajiban haji maka ketahuilah bahwa Allah Maha Kaya tidak memerlukan sesuatu dari seluruh alam.

Menggunakan masa muda untuk berikhtiar (investasi), sehingga saat usia pensiun dapat fokus ibadah dan berdakwah.



DALIL INVESTASI

Surat An-Nisa Ayat 9

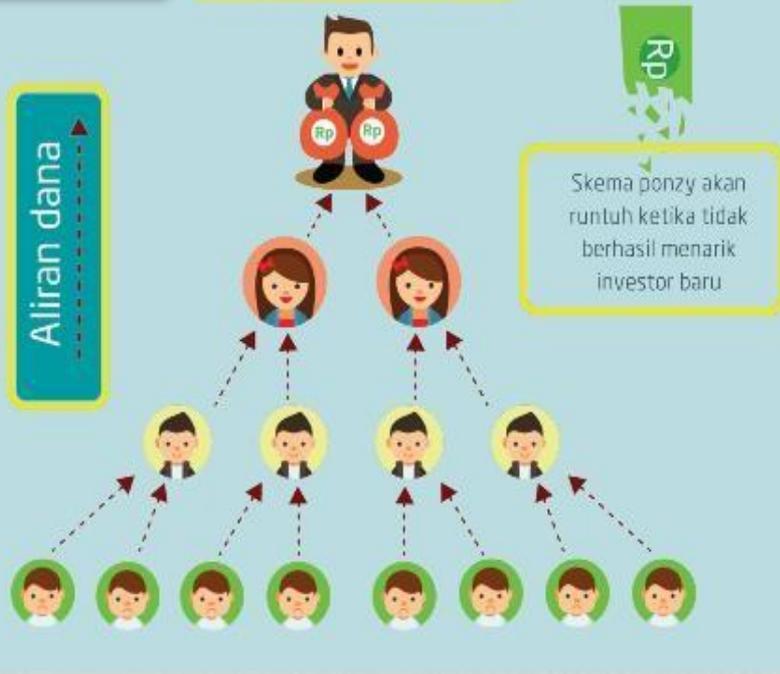
Dan hendaklah takut kepada Allah orang-orang yang sekiranya mereka meninggalkan keturunan yang lemah di belakang mereka yang mereka khawatir terhadap kesejahteraan mereka. Oleh sebab itu hendaklah mereka bertakwa kepada Allah dan hendaklah mereka berbicara dengan tutur kata yang benar.

Mempersiapkan kebutuhan generasi penerus seperti pendidikan dan kesehatan melalui investasi secara bertahap.

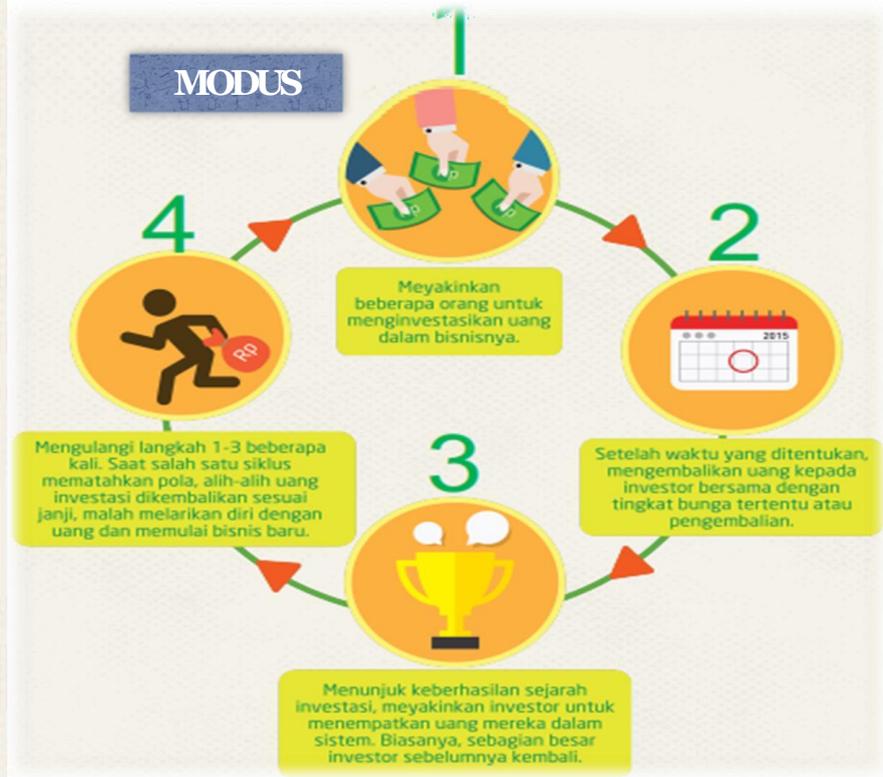
WASPADA INVESTASI ILEGAL

ALUR

Skema Ponzi



MODUS



WASPADA INVESTASI ILEGAL

BAGAIMANA CARA
MENGHINDARI
INVESTASI ILEGAL



Kenali produk investasinya (high risk high return)

Ketahui profil resiko pribadi (agresif, moderat, konservatif)

Sisihkan Uang untuk Investasi dengan Wajar

Teliti legalitas perusahaan tempat berinvestasi

Waspadai produk investasi dgn janji imbalan hasil tinggi

Jika ragu, tanyakan regulator Otoritas Jasa Keuangan

<https://waspadainvestasi.ojk.go.id/>



PILIHAN ENTREPRENEURSHIP

- **Karyawan:** Bekerja pada orang lain, *professional executive*.
- **Intrapreneur:** Karyawan dengan jiwa kewirausahaan (inovatif dan tajam dalam melihat peluang). Yang dicari adalah kemerdekaan dan akses terhadap *resources*.
- **Entrepreneur:** Memiliki usaha yang dikembangkan sendiri, pengambil resiko.
- **Social entrepreneur:** Pelaku kegiatan sosial berwatak *entrepreneur*.
- **Edu-Preneur:** Wirausaha dalam bidang pendidikan.



TIPS PRAKTIS BERWIRAUSAHA

- Modal utama berwirausaha bukanlah uang, melainkan keyakinan untuk tumbuh dan menang.
- Bersahabat dengan ketidakpastian.
- Buka pikiran, pelajari hal-hal baru.
- Persiapkan diri dengan baik.
- Bangun network, dan jagalah kepercayaan.



Hambatan Persepsi Memulai Usaha :

- Merasa Sudah Terlalu Tua atau;
- Merasa Terlalu Muda;
- Tidak Berbakat;
- Tidak memiliki Modal (uang).



Apa Yang Diperlukan :

Untuk Memulai usaha, Perlu 3M :

- Motivasi,
- Mindset dan
- Make it (Just do it)





CARA MEMASUKI DUNIA USAHA :

Ada empat cara yang dapat dilakukan untuk memulai suatu usaha atau memasuki dunia usaha, yaitu :

1. Mendirikan usaha baru (*starting*),
2. Kerja sama manajemen (*franchising*),
3. Membeli perusahaan orang lain (*buying*).
4. Memasuki bisnis keluarga.



MENDIRIKAN USAHA BARU (*Starting*)

Yaitu membentuk dan mendirikan usaha baru dengan modal, ide, organisasi, dan manajemen yang dirancang sendiri. Ada tiga bentuk usaha baru yang dapat dirintis :

1. Perusahaan milik sendiri, yaitu bentuk usaha yang dimiliki dan dikelola sendiri oleh seseorang;
2. Persekutuan (*partnership*), yaitu suatu kerja sama dua orang atau lebih yang secara bersama-sama menjalankan usaha;
3. Perusahaan berbadan hukum (*corporation*), yaitu perusahaan yang didirikan atas dasar badan hukum dengan modal saham-saham.



Kerjasama Manajemen (*Franchising*)

Yaitu kerja sama antara *entrepreneur (franchisee)* dengan perusahaan besar (*franchisor/parent company*) dalam mengadakan persetujuan perjanjian untuk menyelenggarakan usaha. Bentuk usaha *fanchisee* adalah duplikasi dari perusahaan *franchisor*.

Kerja sama ini biasanya dengan dukungan awal seperti pemilihan tempat, rencana bangunan, pembelian peralatan, pola arus kerja, pemilihan karyawan, *advertensi*, pembukuan, pencatatan dan akuntansi, konsultasi, standar, promosi, pengendalian kualitas, riset, nasihat hukum, dan sumber-sumber permodalan.



MEMBELI PERUSAHAAN ORANG LAIN (*Buying*)

Yaitu dengan membeli perusahaan yang telah didirikan dan diorganisir oleh orang lain dengan nama dan organisasi usaha yang sudah ada.

Hal ini dilakukan karena memiliki beberapa keuntungan, diantaranya :

- Resiko lebih sedikit;
- Lebih mudah, karena perusahaan sudah berjalan sehingga ada jalinan dengan pelanggan dan pemasok;
- Memiliki peluang untuk membeli dengan harga yang bisa ditawar.



MEMASUKI BISNIS KELUARGA

- Bisnis keluarga adalah sebuah perusahaan yang anggota keluarganya secara langsung terlibat dalam kepemilikan dan/atau jabatan/ fungsi.
- Setiap bisnis keluarga mengembangkan cara tertentu di dalam mengerjakan segala sesuatu dan prioritas tertentu sehingga memberikan keunikan pada tiap perusahaan.
- Pola perilaku dan kepercayaan yang khusus ini membentuk budaya organisasi perusahaan.



FAKTOR-FAKTOR PENYEBAB KEBERHASILAN DAN KEGAGALAN WIRAUSAHA

Keberhasilan atau kegagalan wirausaha sangat tergantung pada kemampuan pribadi wirausaha. Ada beberapa faktor-faktor yang menyebabkan wirausaha gagal dalam menjalankan usaha barunya, adalah :

- **Tidak kompeten dalam manajerial.**
- **Kurang berpengalaman.**
- **Kurang dapat mengendalikan keuangan.**
- **Gagal dalam perencanaan.**
- **Lokasi yang kurang memadai.**
- **Kurangnya pengawasan.**
- **Kurang sungguh-sungguh dalam berusaha.**



PELUANG USAHA GENERASI MILLENNIAL

- **Dropshipper (reseller)**

Tidak perlu mengeluarkan modal terlalu banyak, hanya menjualkan produk orang lain dengan harga yang lebih tinggi.

- **Jasa desain grafis**

Lukisan, foto, ataupun tulisan yang memiliki tingkat seni tinggi untuk kado ulang tahun, pernikahan, wisuda, dan lainnya.

- **Jasa pembuatan website**

Banyak orang yang kini lebih tertarik menggunakan website untuk menyampaikan berbagai konten informasi penting.



PELUANG USAHA GENERASI MILLENNIAL

- **Social media influencer**

Mempromosikan produk atau jasa dari orang lain. Dengan demikian maka perannya bisa sebagai marketing.

- **Les online**

Di jaman sekarang ini memang banyak anak yang lebih suka belajar secara online sehingga cara tersebut tentunya juga akan menambahkan peluang usaha yang bisa dijalankan.



PELUANG USAHA GENERASI MILLENNIAL

- **Membuka Bisnis *Startup***

Bisnis *startup* cocok dengan generasi milenial karena sekarang ini pemasaran atau penjualan, maupun *branding* terasa lebih mudah melalui internet atau media sosial.

- **Editorial**

Layanan yang bisa diberikan dalam usaha ini adalah *proofreading*, menulis artikel, *editing*, atau layanan yang lainnya yang berhubungan dengan menulis atau membaca.



PELUANG USAHA GENERASI MILLENNIAL

- **Video Editor/Production**

Sangat cocok bagi yang sangat menyukai dunia perfilman atau hobi mengedit video.

Banyak kalangan yang membutuhkan jasa *video editor* atau *video maker* yang handal, seperti perusahaan kecil dan besar, *Youtuber*, *social media influencers*, ataupun kalangan lain yang kurang mahir dalam membuat atau mengedit video.

**SEKIAN
TERIMA KASIH**

IAIN SALATIGA

